

Presentatie:



In samenwerking met



Kenniscafé 7 juli 2016

Agenda

1. Korte introductie Xylander en ABK/NIAC 2 minuten
2. De aanbestedingswet en de belangrijkste veranderingen 10 minuten
3. Conclusies en aanbevelingen 3 minuten

Wie is Xylander, Aanbestedingskalender, NIAC?

Xylander Kroon Rijksuniversiteit Groningen, bedrijfseconomie
17 jaar uitgeverijen (o.a. Kluwer, FD Mediagroep, Wegener)
sinds 2012 verantwoordelijk voor Aanbestedingskalender en NIAC

Aanbestedingskalender is de oudste en grootste datingsite tussen opdrachtverstrekkers en ondernemers. ABK bestaat ruim 15 jaar en bedient meer dan 140.000 mensen die op zoek zijn naar opdrachten en 5.000 opdrachtverstrekkers:

NIAC is een initiatief van Aanbestedingskalender.nl dat sinds 2015 trainingen en cursussen aanbiedt op het gebied van aanbestedingen:

- ›Voor ondernemers
- ›Voor aanbestedende diensten
- ›Voor adviseurs en juristen

Aanbestedingswet- en regelgeving (10 minuten)



Is als een ui (gelaagd)



Gelaagde wet- en regelgeving



- Europese Richtlijnen (RI 2014/23/EU, RI 2014/24/EU, RI2014/25/EU sinds 18 april 2016)
- Nationale aanbestedingswet (sinds 1 juli 2016)
- Gemeentelijk inkoopbeleid (vanaf nu???)
- Jurisprudentie (continu)

Wat is nieuw?



- Gedeeltelijk oude wijn in nieuwe zakken of nieuwe wijn in oude zakken
- Veel ook ‘verborgen’ aanwezig: was dus niet formeel maar in de praktijk al geïmplementeerd door de jurisprudentie van de afgelopen jaren
- Tweetal nieuwe procedures
 - Meer ruimte om te onderhandelen
 - Betere bescherming innovatieve ideeën.

Aanbestedingswetgeving



Beginnelsen:

- Non-discriminatie (geen onderscheid naar nationaliteit)
- Gelijke behandeling (geen vriendjes politiek)
- Transparantie (openbaar maken van de gevolgde procedure en beslissingen motiveren)
- Proportionaliteit (uitsluitend eisen stellen aan inschrijvers die in redelijke verhouding staan tot de opdracht)
- **Nieuw:** moet innovatie stimuleren

Twée nieuwe procedures



- Innovatiepartnerschap
- Mededingingsprocedure met onderhandeling

Innovatieve partnerschap



Opdrachten die gericht zijn op ontwikkeling en aanschaf van een innovatief product of dienst welke nog niet op de markt beschikbaar is.

Het gaat om een onderhandelingsprocedure zonder aankondiging en kan in jullie branche (openbare verlichting) worden gebruikt als:

- a. Er bij de openbare procedure geen geschikte gegadigde is gevonden
- b. Opdracht slechts door één of enkele ondernemers kan worden verricht:
 - a. Omdat het een unieke prestatie is
 - b. Mededinging om technische redenen ontbreekt of
 - c. Uitsluitend rechten (IPR) moeten worden beschermd en er geen alternatief is.
- c. Indien er sprake is van dwingende spoed en termijn niet in acht kunnen worden genomen.

Mededingingsprocedure met onderhandeling



De opdrachtverstrekker mag deze procedure gebruiken voor opdrachten waarin een element van ontwerp of innovatie zit. Ook als een andere procedure waarschijnlijk niet tot een goed resultaat zal leiden (discutabel!).

Deze methode mag gebruikt worden bij complexe projecten of wanneer technische specificaties niet goed genoeg kunnen worden vastgesteld.

Om transparantie en gelijke behandeling te waarborgen moet een opdrachtverstrekker vooraf de minimum eisen en de gunningscriteria bekendmaken.

Mededingingsprocedure met onderhandeling



Deze procedure lijkt erg op de concurrentiegerichte dialoog.

Verschil:

Bij concurrentiegerichte dialoog is de oplossing nog niet bekend, bij de mededingingsprocedure met onderhandeling, is de oplossing wel bekend maar gaat de onderhandeling over het verbeteren van de inhoud.

De minimumeisen en gunningscriteria staan vooraf vast. Meerdere rondes van inschrijvingen mogelijk.

Terminologie betreffende EMVI



In de oude richtlijn was het EMVI, tenzij.....

In de nieuwe richtlijn is 'de laagste prijs' een onderdeel van EMVI.
EMVI is dus het containerbegrip geworden.

- Beste prijs-kwaliteit verhouding (oude EMVI), blijft uitgangspunt
- Laagste prijs (motiveren)
- Laagste kosten o.b.v. kosteneffectiviteit (levenscycluskosten)

- Levenscycluskosten zoals milieubelasting en recycling.
- Eisen gesteld in de aanbesteding mogen alleen betrekking hebben op de opdracht, niet algemene bedrijfsvoering
- Keurmerken als eis mits geen belemmering voor innovatie en geen onevenredige administratieve last.

Conclusies

Ondanks dat de Aanbestedingswet 2016 vorige week vrijdag definitief is ingegaan, is de zon elke dag toch nog opgekomen.



Conclusies

De nieuwe wet geeft mogelijkheden om innovatie en duurzaamheid te stimuleren. Jurisprudentie bepaalt hoever u kunt gaan



Vraag?

Wie durft er als eerste te springen?



Aanbevelingen



Opdrachtverstrekkers

- Download de nieuwe Gids Proportionaliteit
- Herijk je inkoopbeleid en pas je EMVI, indien nodig, aan
- Bouw vaker een marktconsultatie in (officiële procedure!)
- Overweeg of de nieuwe aanbestedingsprocedures toegepast kunnen worden
- Help de inschrijver om beter in te schrijven!

Ondernemers

- Indien je een innovatief product hebt, maak voorafgaande aan een aanbesteding kennis met de opdrachtverstrekker
- Beveel, indien het je kansen verhoogt, een nieuwe procedure aan.
- Verdiep je in de nieuwe procedures en leer wat je rechten en kansen zijn. Help de aanbestedende dienst om beter aan te besteden!

Dank voor de aandacht!!



xylander@aanbestedingskalender.nl

Kenniscafé 7 juli 2016